



INSTITUCIÓN EDUCATIVA "JULIO RESTREPO"

NIT. 811.020.306-6 REG. DANE: 105642000019 Reconocimiento de fusión

Según Resolución Departamental No. 0661 de Febrero 3 de 2003 y

068505 del 17 Diciembre de 2012.



Guía Taller Nivelación y Refuerzo Grado: Séptimo uno.

Área/Asignatura: Emprendimiento Docente: Olga Mery Palacios. Fecha: _10/JULIO/2018

Con el fin de buscar el mejoramiento continuo de los estudiantes en el área, se diseñó el siguiente taller de Refuerzo y/o Nivelación, por favor desarrolle los contenidos y prepárese para la sustentación el día que se programe. Los acudientes deben ser notificados de esta estrategia para que acompañen a los estudiantes en el proceso de mejoramiento académico.

1. Competencia: En esta etapa los estudiantes al interior del proceso deben desarrollar la siguiente competencia:

1.1. Reconocer las características de un buen emprendedor.

1.2. Comprender qué es el mercado y quién es el cliente Reconocer qué es un plan.

1.3 Reconocer los elementos constitutivos de un plan, Reconocer la importancia de la planeación.

2. Indicadores de logro: Los siguientes indicadores de logro deben ser alcanzados para aprobar el área.

Menciona las características de un buen emprendedor.

Reconoce diferentes clases de mercado.

Diferencia entre lo que es un producto y un servicio.

Reconoce el concepto de plan

Planifica algunas actividades sencillas que hacen parte de su vida cotidiana, como una fiesta de cumpleaños o el acto cívico.

3. Temas específicos

El emprendedor y sus características.

El mercado y los clientes

La planeación de tareas.

4. Actividades a desarrollar: Para nivelarse en indicadores de evaluación y temas pendientes debes realizar las siguientes actividades:

1 Consulte 5 características que debe tener un buen emprendedor (estas deben ser diferentes a las copiadas en el cuaderno).

2 Responde la siguiente pregunta personal. ¿te consideras un buen emprendedor? Justifica tu respuesta.

3. Haga una lista de 20 productos que usted utilice y 10 servicios.

4. consulte cuál es el proceso que se debe llevar a cabo para hacer una compra virtual.

5. escriba 5 diferencias y 5 semejanzas entre mercado tradicional y mercado virtual.

6. escriba un listado de 10 productos que pertenezcan al sector primario, 10 que pertenezcan al sector secundario, 5 productos que pertenezcan al sector terciario y 3 que pertenezcan al sector cuaternario

7. escriba un proyecto en el que planifica la celebración del acto cívico del 20 de julio en el colegio.

8. Responda las siguientes preguntas.

¿A qué puede conducir la realización de una actividad sin tener un plan?

¿Cómo crees que una planificación te puede ayudar a mejorar tu rendimiento escolar?

¿Es importante para ti planear tus actividades escolares?

¿Por qué es importante hacer un plan cuando se tiene una idea de negocio?.



INSTITUCIÓN EDUCATIVA "JULIO RESTREPO"
NIT. 811.020.306-6 REG. DANE: 105642000019 Reconocimiento de fusión
Según Resolución Departamental No. 0661 de Febrero 3 de 2003 y
068505 del 17 Diciembre de 2012.



5. Referentes bibliográficos: El desarrollo de los temas propuestos en esta nivelación y recuperación se basan en los siguientes documentos.

Texto educación para el emprendimiento nivel B.

Sitios web.

6. Fecha de la entrega: 16 _/Julio_/2018 Fecha de sustentación: 23 de/julio/2018 Hora: en la hora de clase de la docente del área.

8. Recomendaciones:

- Por favor presentarse a la hora indicada, si no puede asistir por fuerza mayor debe comunicárselo al coordinador.
- Traer la excusa para ser atendido por el docente siempre y cuando exista justificación válida.
- La nota máxima alcanzada en la recuperación es: **3.0**, nivel de desempeño **Básico**.

Firma del docente responsable del área: Olga Mery Palacios.