

Guía Taller Nivelación y HABILITACION

Grado: 10º

Área/Asignatura: **Emprendimiento**

Docente: **LUIS GUILLERMO AGUIRRE AGUDELO**

Fecha: 8/nov/2018

Con el fin de buscar el mejoramiento continuo de los estudiantes en el área, se diseñó el siguiente taller de Refuerzo y/o Nivelación, por favor desarrolle los contenidos y prepárese para la sustentación el día que se programe. Los acudientes deben ser notificados de esta estrategia para que acompañen a los estudiantes en el proceso de mejoramiento académico.

1. Competencia: En esta etapa los estudiantes al interior del proceso deben desarrollar la siguiente competencia:

2. **Indicadores de logro:** Los siguientes indicadores de logro deben ser alcanzados para aprobar el área.

2.1 Primer Período:

Identifica herramientas que se utilizan para la creación de ideas de negocios.

2.2 Segundo Período:

Identifica las etapas principales de un plan de negocios.

2.3 Tercer Período:

Busca y reconoce diversas fuentes de financiación y cofinanciación para desarrollar un proyecto.

2.4 Cuarto período:

Emplea en forma lógica criterios en la toma de decisiones claves para la vida.

3. **Temas específicos:**

En forma correspondiente al numeral anterior:

3.1 Lluvia de ideas, ideas preconcebidas y otros métodos para desarrollar la creatividad.

3.2 Plan de Negocios.

3.3 Que es financiación – cofinanciación.

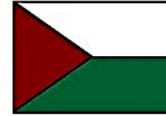
3.4 Toma de decisiones – tipos – Modelos de decisión.

4. **Actividades a desarrollar:**

Para nivelarse en indicadores de evaluación y temas pendientes debes realizar las siguientes actividades:

4.1 Primer periodo:

- Realizar una lluvia de ideas para la siguiente problemática: la realización dentro del salón de clases interactivas para el área de matemáticas. El contexto donde se desarrolla la situación es la IE Julio Restrepo en la actualidad. Debe ser hecha en hojas de block blanco sueltas, con portada.



4.2 Segundo Período:

- Suponiendo que te han permitido establecer un negocio legal dentro del colegio. Define cual negocio pondrías en funcionamiento con un capital inicial de \$10.000.000. Establece un plan de negocios para el año 2019 detallado y paso a paso. Debe ser elaborado en hojas en blanco, sueltas, con portada.

4.3 Tercer período:

- Investiga en el municipio de Salgar diferentes formas de financiación en por lo menos 3 negocios dedicados a este servicio y aplícalo para el caso de la actividad del segundo período. Debes presentar el reporte realizado en hojas en blanco y presentado con una portada, teniendo en cuenta que el docente es el gerente del proyecto.

4.4 Cuarto Período:

- Imagínate que estas a punto de terminar el bachillerato y te presentan 2 opciones:
Primera: tus padres te ofrecerán una finca cafetera, de tal modo que tú serás el dueño y administrador.
Segunda: Tus padres te pagarán la totalidad del estudio en una universidad privada de Medellín.
Debes escribir un Análisis completo de ambas opciones considerando "el modelo Racional para la toma de decisiones" y su proceso paso a paso. Al final debes escribir la opción elegida. Debe ser elaborado en hojas en blanco; debe llevar portada.

5. Referentes bibliográficos: El desarrollo de los temas propuestos en esta nivelación y habilitación se basan en los siguientes documentos:

Cuaderno de notas de clase; Documento: "Toma de decisiones".

6. Fecha de la entrega: **14/nov/2018** Fecha de sustentación: **15/nov/2018** Hora:

7. Recomendaciones:

- Por favor presentarse a la hora indicada, si no puede asistir por fuerza mayor debe comunicárselo al coordinador.
- Traer la excusa para ser atendido por el docente siempre y cuando exista justificación válida.
- La nota máxima alcanzada en la recuperación es: **3.0**, nivel de desempeño **Básico**.

8. Notificación de estudiantes que deben habilitar:

Nombre Estudiante	Grupo	Actividad a realizar	Firma Acudiente
Muñoz Rodas, Jarrison	10.1	4.3 y 4.4	
González L., María Camila	10.2	4.3 y 4.4	

Firma del docente responsable del área: _____