



**INSTITUCIÓN EDUCATIVA "JULIO RESTREPO"**

NIT. 811.020.306-6 REG. DANE: 105642000019 Reconocimiento de fusión  
Según Resolución Departamental No. 0661 de Febrero 3 de 2003 y  
068505 del 17 Diciembre de 2012.



## **Guía Taller Nivelación y HABILITACION**

**Grado: 8º**

Área/Asignatura: **Emprendimiento**

Docente: **LUIS GUILLERMO AGUIRRE AGUDELO**

Fecha: 8/nov/2018

Con el fin de buscar el mejoramiento continuo de los estudiantes en el área, se diseñó el siguiente taller de Refuerzo y/o Nivelación, por favor desarrolle los contenidos y prepárese para la sustentación el día que se programe. Los acudientes deben ser notificados de esta estrategia para que acompañen a los estudiantes en el proceso de mejoramiento académico.

1. Competencia: En esta etapa los estudiantes al interior del proceso deben desarrollar la siguiente competencia:

**RECONOCE LA IMPORTANCIA DE TENER UN PROYECTO DE VIDA**

**Desarrollar las habilidades necesarias para ser una persona emprendedora en los ambientes en que se desenvuelve como individuo.**

2. **Indicadores de logro:** Los siguientes indicadores de logro deben ser alcanzados para aprobar el área.

2.1 Primer Periodo:

a. Identifica elementos básicos de la administración

2.2 Segundo Periodo:

b. Comprende y explica la importancia que tiene la planeación de los recursos de la empresa.

2.3 Tercer Periodo:

c. Reconoce algunas clases de mercado y su importancia en la economía

2.4 Cuarto periodo:

d. Identifica las fortalezas del municipio como lugar de generación de proyectos empresariales de acuerdo con su entorno empresarial.

3. **Temas específicos:** En forma correspondiente al numeral anterior:

3.1 Fases a seguir durante el proceso administrativo de un proyecto empresarial

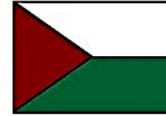
3.2 La planeación de proyectos.

3.3 Mercado; Tipos de mercado; mercadeo.

3.4 Entorno empresarial de una región.

4. **Actividades a desarrollar:** Para nivelarse en indicadores de evaluación y temas pendientes debes realizar las siguientes actividades:

4.1 Primer periodo:



- Realizar un diagrama de flujo sobre el proceso administrativo con un ejemplo concreto. Debe ser elaborado en hojas en blanco sueltas, con portada.

4.2 Segundo Periodo:

- Realiza un mapa conceptual en el que explique el proceso de planeación para la realización de la boda de una pareja desde la decisión de casarse hasta la luna de miel. Debe ser elaborado en hojas en blanco sueltas, con portada y finalmente la entrega de una invitación (como si fuera de verdad).

4.3 Tercer período:

- Elabora un cuadro comparativo con las diferencias entre las definiciones de: mercado, mercadeo, ventas. Debe ser ilustrado con un ejemplo en cada caso. Debe ser realizado en Hojas en blanco.

4.4 Cuarto Período:

- Haz un listado de todos los factores del entorno empresarial que influyen en el municipio de Salgar asignándole a cada uno un porcentaje de participación de tal manera que pueda conducir a una mejor toma de decisiones para un inversionista. Estos deben diagramarse en una gráfica circular o de "torta". Debe ser elaborado en hojas en blanco; debe llevar portada.

5. Referentes bibliográficos: El desarrollo de los temas propuestos en esta nivelación y habilitación se basan en los siguientes documentos:

Cuaderno de notas de clase

6. Fecha de la entrega: **14/nov/2018** Fecha de sustentación: **15/nov/2018** Hora:

7. Recomendaciones:

- Por favor presentarse a la hora indicada, si no puede asistir por fuerza mayor debe comunicárselo al coordinador.
- Traer la excusa para ser atendido por el docente siempre y cuando exista justificación válida.
- La nota máxima alcanzada en la recuperación es: **3.0**, nivel de desempeño **Básico**.

8. Notificación de estudiantes que deben habilitar:

Nombre Estudiante	Grupo	Actividad a realizar	Firma Acudiente
Montes, Jorge Alejandro	8-3	4.2, 4.3 y 4.4	

Firma del docente responsable del área: \_\_\_\_\_